

Lisa Servizi s.r.l., società di ingegneria che opera da più di 25 anni nel settore dei servizi di consulenza in ambito sicurezza, ambiente, prevenzione incendi, misure di agenti fisici ed Ente di Formazione Accreditato per la formazione continua presso la Regione Veneto, ricerca una risorsa da inserire come **Tecnico Commerciale in ambito HSE e formazione** per la sede di Marghera.

Il candidato che cerchiamo ha maturato una esperienza di almeno 5 anni nella consulenza in ambito salute sicurezza e ambiente e formazione come tecnico commerciale. Valutiamo anche un profilo tecnico interessato a passare alla funzione commerciale, sempre che abbia caratteristiche caratteriali idonee.

Requisiti di dettaglio:

- almeno diplomato, preferibilmente laureato, in ambito scientifico.
- provenienza dalla consulenza
- residenza nelle province di Treviso, Padova o Venezia. Disponibilità a viaggiare spesso in ambito locale e occasionalmente fuori Regione.

Hard Skill

- abilità dei principali strumenti informatici su architettura Office, Google, Adobe, uso di internet e social media.
- conoscenza approfondita della normativa di settore HSE e formazione, e aver operato con clienti di grandi dimensioni e complessità.
- Conoscenza dei principi CRM, della normativa Privacy
- conoscenza del funzionamento del Mepa
- patente B

Soft skill:

-capacità organizzative e di pianificazione del lavoro, capacità di problem solving. La figura deve essere predisposta a lavorare in Team ed attitudine alle relazioni interpersonali nel rapporto con i clienti. Completano il profilo intraprendenza, precisione, empatia e flessibilità, oltre ad eccellenti doti comunicative per rapportarsi in modo ottimale con il cliente.

Job description

La figura professionale ricercata in collaborazione con la Direzione Commerciale e la Proprietà si occuperà delle seguenti attività:

- gestione e relazione con la clientela. Sviluppare il parco clienti esistente e ricerca di nuova clientela, tramite telefonate, video conferenze, incontri in presenza, partecipazione a Fiere di Settore, Seminari Convegni anche come relatore, attività sui social media
- predisposizione, gestione e monitoraggio di preventivi ed ordini
- attività di customer service e back-office
- sviluppo e promozione di attività formative presso la clientela

Previsti affiancamento con la direzione, training e percorso di crescita professionale.

La ricerca si intende rivolta ai candidati di ambo i sessi ai sensi delle leggi 903/77 e 125/91.

Gli interessati sono pregati di inviare, alla **casella di posta cv@lisaservizi.it** con oggetto: **tecnico commerciale 2021**, dettagliato C.V. autorizzando espressamente il trattamento dei dati ai sensi del Regolamento Europeo N. 2016/679 ("GDPR") e della normativa nazionale vigente in materia di protezione dei dati personali.

Contratto di lavoro: Tempo pieno, Tempo determinato per circa 6 mesi da convertire prima possibile in contratto indeterminato.

Assunzione immediata

Benefit:

Auto aziendale ad uso promiscuo

Cellulare e computer aziendale

Buoni pasto, diaria e rimborsi per le trasferte

RAL e inquadramento:

Contratto commercio con 13-ma e 14-ma mensilità.

Stipendio base minimo 1600€ netti al mese (da valutare in funzione dell'esperienza acquisita, professionalità ed eventuale parco clienti) + provvigioni trimestrali

Smart working:

- Solo occasionale